Уровень 2

1. Определите количество денег полученных от продажи товаров за период 2001-2004гг с детализацией по годам и по сотрудникам
2. То же самое, но результат в виде таблицы со столбцами: Сотрудник, 2001, 2002, 2003, 2004
3. Отсортировать всех сотрудников согласно их дате рождения и вывести с 10-ого по 20-ого
4. Выбрать поставщиков, у которых в 2003 году была продажа, превышающая по сумме максимальную продажу 2002 года
5. Найти всех покупателей, которые не сделали никаких покупок в 1 квартале 2003г.
6. Найдите поставщиков, товары которых не были проданы в Европе в 2003
7. Определить среднюю сумму продаж с детализацией по поставщикам и годам.
8. Для каждой категории товаров определить дату, когда была осуществлена первая продажа.
9. Разрез продаж по территориям за январь 2003г по каждой территории узнать

* количество покупок
* общая сумма покупок
* общая цена доставки

1. Найти 20% покупателей лучших по сумме продаж.
2. Какой поставщик поставляет наибольший ассортимент продуктов.
3. Найти покупателя, который не сделал ни одного заказа
4. Вывести список ордеров, в которых одновременно продавались продукты и “Blade”, и “Flat Washer 1”
5. Вывести всех работников- руководителей.
6. Найти количество подчиненных у каждого начальника
7. Найти поставщика, у которого больше трех продуктов в ассортименте
8. Найти контакт, по которому чаще всего совершались продажи
9. На какой территории работает самый успешный сотрудник по продажам за 2003г

Уровень 3

1. Для продаж, у которых разница между датой заказа и датой отгрузки больше 10 дней, уменьшить суму заказа на 25%
2. Изменить логин путем добавления к нему ‘S’ для всех начальников, у которых в непосредственном подчинении более 10 человек.
3. Удалить товары, которые не были проданы, вывести список удалённых товаров (номер и имя).
4. Добавить продукт 'Milk’ в таблицу продуктов, таким образом, чтобы остальные атрибуты этого продукта, кроме имени, совпадали с продуктом ProductID=4.
5. Предположим, что в таблице с продуктами существуют продукты с одинаковыми именами. Нам необходимо оставить продукт с наибольшим айдишником,остальные удалить.
6. Создать процедуру, входным параметром которой является SalesOrderID, и которая удаляет из таблицы Sales.SalesOrderDetail все записи, принадлежащие данному ордеру.
7. Напишите процедуру, которая удаляет ордера, в которых было куплено больше 6 товаров.
8. Напишите процедуру, которая возвращает количество строк в таблице, имя которой мы передаем как входной параметр.
9. Создайте триггер, который легирует все апдейты таблицы Sales.SalesOrderDetail. В лог таблице должны присутствовать поля SalesOrderId и дата апдейта.